



ОАО «БОБРУЙСКИЙ  
МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ  
ЗАВОД»



# МАШИНОСТРОИТЕЛЬ

Информационный бюллетень

№11 (64), ноябрь 2017 года

## Выбор — за нами



С 24 по 26 октября в московском выставочном центре «Крокус Экспо» проходила международная выставка промышленного котельного, теплообменного и электрогенерирующего оборудования HEAT&POWER. В связи с необходимой заменой промышленной котельной №1 и отопительной котельной №2 нашего предприятия на блочно-модульные котельные согласно плана технического развития предприятия 2018 года, а также началом проработки данного вопроса для поиска потенциального подрядчика для проектирования, поставки оборудования, монтажа, а также сервисного обслуживания, данную выставку посетили специалисты ОАО «Бобруйский машиностроительный завод».

На ней присутствовали зарубежные компании, поставщики промышленного котельного оборудования (котельные

установки, блочно-модульные котельные, пиролизные котлоагрегаты, крышные котельные), а также вспомогательного оборудования для котельных (системы автоматизации, контрольно-измерительные устройства, теплообменное оборудование). И вот кто нас заинтересовал:

**Viessmann Werke GmbH & Co. KG** – данное предприятие является известной торговой маркой производителей котельного оборудования. Были проведены переговоры с присутствующими на выставке специалистами, переданы макеты технических заданий. Компания предоставляет услуги только по поставке оборудования, монтажу, сервисному обслуживанию. Проектирование котельных проводится сторонней организацией. Возможен выезд на уже законченные проекты при согласовании с заказчиками. Организация уже прорабатывает ориентировочную стоимость данных котельных.

**ООО «Дэнкар»** – это предприятие поставляет котлоагрегаты малой производительности, мощностью до 0,85 МВт (подходят для установки на отопительной котельной №2). Проведены переговоры с присутствующими на выставке специалистами. Проектированием котельных организация не занимается.

**НПП «Белкотломаш»** – белорусское предприятие, является производителем котлоагрегатов для котельных разной производительности. Компания предоставляет услуги только по поставке оборудования, монтажу, сервисному обслуживанию. Так же данная организация сотрудничает с компаниями, проектирующими котельные, и может предоставить нам такие контакты. Возможен выезд на уже законченные проекты при согласовании с заказчиками.

**De Dietrich Thermique** – данное пред-

приятие является известной торговой маркой производителей котельного оборудования. С данной организацией были проведены переговоры, переданы макеты технических заданий. Компания предоставляет услуги только по поставке оборудования, монтажу, сервисному обслуживанию. В данный момент данная организация предоставила нам контакты представителей на территории Республики Беларусь, которые в свою очередь предоставили нам контакты их проектной организации, которая осуществила проектирование более 80 котельных на территории Беларуси. Возможен выезд на уже законченные проекты при согласовании с заказчиками. Организация уже прорабатывает варианты и ориентировочную стоимость данных котельных.

**МПНУ «Энерготехмонтаж»** предоставляет широкий спектр услуг, начиная от разработки ТЭО и проектной документации и заканчивая поставкой, монтажом, пуско-наладкой, сервисным обслуживанием и сдачей котельной «под ключ». С данной организацией проведены переговоры, переданы макеты технических заданий. Организация уже прорабатывает варианты и ориентировочную стоимость данных котельных.

**ТМ «TEMRON»** – белорусское предприятие, является производителем котлоагрегатов для котельных разной производительности. Компания предоставляет услуги только по поставке оборудования, монтажу, сервисному обслуживанию. Так же данная организация сотрудничает с компаниями, проектирующими котельные и может предоставить нам такие контакты.

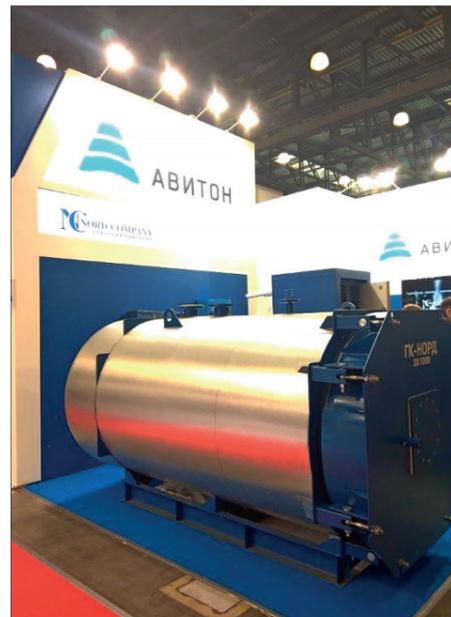
Северная компания является известной торговой маркой производителей блочно-модульных котельных. Проведены пе-

реговоры с присутствующими на выставке специалистами, переданы макеты технических заданий. Компания предоставляет услуги только по поставке оборудования, монтажу, сервисному обслуживанию. Проектирование котельных проводится сторонней организацией. Возможен выезд на уже законченные проекты при согласовании с заказчиками. Организация уже прорабатывает варианты и ориентировочную стоимость данных котельных.

Остальные представители выставки не подходят нам для строительства блочно-модульной котельной (котлоагрегаты малой мощности, котлоагрегаты на щепе, тепловые насосы, котлы на биотопливе, котельные агрегаты без сервисного обслуживания, горелки, автоматика котельных).

**В.Ю. ШАПОВАЛОВ,**

*мастер теплотехнической службы.*



## Представили новые разработки

С 24 по 26 октября в международном выставочном центре Москвы «Крокус Экспо» проходила 16-я международная выставка «Насосы. Компрессоры. Арматура. Приводы и двигатели». Наш завод принимал участие в выставке на общем стенде АО «Группа ГМС».

PCVExpo – единственная в России специализированная выставка, на которой представлено промышленное насосное и компрессорное оборудование, трубопроводная арматура, приводы и двигатели. 150 компаний из 10 стран мира приняли в ней участие. Количество посетителей – 3504 специалиста из 30 стран мира и 60 регионов РФ.

На выставочной экспозиции Группы ГМС было представлено насосное оборудование для основных технологических процессов нефтегазового комплекса, энергетики, горной промышленности, водного хозяйства и ЖКХ. Все оборудование разрабатывается с применением самых передовых

и эффективных технических решений и изготавливается на предприятиях Группы ГМС, оснащенных современными производственными линиями и новейшими комплексами для натурных испытаний насосного оборудования.

Посетители стенда смогли ознакомиться с образцами новых насосов серии Ciris/Сирис (погружные скважинные насосы), Kordis/Кордис (консольные и консольно-моноблочные насосы), DeLium/Делиум (насосы двустороннего входа), 2НКГ (герметичные процессные насосы), НДР (грунтовые насосы для горных производств), а также автоматизированными установками повышения давления серии BOOSTA (БУСТА). Ведущие специалисты Группы ГМС ответили на все вопросы по условиям изготовления и поставки оборудования, а также предоставили посетителям стенда всю необходимую информацию об оборудовании и услугах Компании.

*Окончание на стр. – 2.*



# Представили новые разработки

**Окончание. Начало – стр. 1.**  
В рамках выставки активно проводилась идея удобства потенциальных заказчиков заказать комплексную поставку насосных агрегатов различного назначения у Торговой Компании Группы ГМС АО «ГИДРОМАШСЕРВИС».

ОАО «Бобруйский машиностроительный завод» на рынке хорошо известен и в дополнительной рекламе серийной продукции не нуждается. Основной упор был сделан по представлению посетителям стенда новых разработок по линейкам нефтяных герметичных насосов типа 2НКГ и грунтовых для тяжелых условий типа НДР.

Форум посетили многие руководители предприятий (в том числе и директор нашего предприятия) входящих в группу компаний АО «Группа ГМС» а также руководители управляющей компании

группы, такие как председатель совета директоров Н.Н. Ямбуренко, главный управляющий директор дивизиона «Промышленные насосы» В.Н. Ямбуренко, президент РАПН, директор по НИОКР И.Б. Твердохлеб, директор АО «ГИДРОМАШСЕРВИС» М.О. Санкин и другие.

В рамках проведения выставки специалисты завода (начальник конструкторского управления Евгений Пазгерт и ведущий технический специалист Александр Жук) приняли участие в основных научно-технических мероприятиях форума, а именно в открытом заседании Технического комитета по стандартизации ТК 245 «Насосы», в научно-практическом семинаре «Литье – основа совершенства насосной продукции» и научно-технической конференции «Энергоэффективность и инновации в насосостроении».



## Взаимовыгодный семинар



15 ноября в ОАО «Бобруйский машиностроительный завод» под эгидой Ассоциации промышленников и предпринимателей Бобруйска прошел семинар, в котором приняли участие руководители и специалисты служб продаж и маркетинга предприятий города, заместитель председателя Бобруйского горисполкома Инна Ануфриева. Как отметил заместитель директора завода Роман Шагалеев, цель мероприятия – обсуждение организации работы этих служб на машиностроительном заводе и ОАО «ТАИМ», ознакомление участников семинара с процессом производства продукции на предприятии, и конечно же, обмен опытом.

– Причем, подобное мероприятие у нас проводится не впервые, – сказал Роман Григорьевич, – при содействии Ассоциации на машиностроительном заводе уже состоялась встреча и обмен опытом финансистов, сотрудников экономических служб городских предприятий. По мнению нашего директора Валерия Лихмана, именно эти службы предприятия – экономисты и маркетологи – на сегодня добились определенных положительных результатов. Нам есть, что показать, о чем рассказать, чем поделиться с коллегами.

Открыл форум первый заместитель директора ОАО «Бобруйский машиностроительный завод» по техническому развитию и эксплуатации Алексей Сычев:

– Я рад приветствовать вас в стенах нашего завода на столь важном, как я считаю,

мероприятии – форуме, посвященном продажам, – обратился к участникам семинара Алексей Борисович. – Не раскрою секрет, если скажу, что продажи сегодня являются основным мотиватором, двигателем в развитии любого производства, будь то машиностроение, пищевая промышленность, либо что-то другое. Считаю, что те предприятия, коллективы, которые ставят продажи во главу угла, как это ни банально звучит, обречены на успех. Такие предприятия ждут позитивное будущее.

Наш машиностроительный завод – легендарное предприятие с более, чем вековой историей. В советское время здесь производили и осуществляли поставки насосного оборудования, а это наш основной продукт и сегодня, на горнодобывающую, нефтяную промышленности. Но после развала Советского Союза появились первые звонки надвигающихся проблем. В начале 2000-х годов продукция предприятия стала не конкурентоспособной... На рынки сбыта стали приходиться западные предприятия, которые за счет более качественного продукта, за счет развитой системы продаж оттеснили наш машиностроительный завод на задворки. Когда мы с директором пришли на это предприятие более двух с половиной лет назад, завод был в жестком пике, катился вниз, практически становясь банкротом. В первую очередь нами было принято решение реструктурировать отдел продаж. И те семена, которые были

заложены тогда, начали давать свои плоды. Из пике предприятие стало набирать высоту.

Для чего я все это рассказываю? Коллеги, я хочу еще раз подчеркнуть важность темы, рассматриваемой на сегодняшнем семинаре. А подводя итог сказанному, хотелось, чтобы все вы от этой встречи почерпнули много полезного, поделились своим опытом с коллегами. Желаю вам успехов и удачи!

Затем, после инструктажа по охране труда и промышленной безопасности, участники семинара провели ознакомительную экскурсию по заводу. Впечатлениями я попросил поделиться

начальника бюро маркетинга открытого акционерного общества «ТАИМ» Татьяну Чернявскую.

– Отличия, конечно, от нашего производства есть. «ТАИМ» больше имеет дело с производством запчастей, коммунальной техники, навесного оборудования к тракторам и товаров народного потребления. Но пройдя по цехам машзавода, я особо не удивилась.

– Татьяна Валерьевна, а как на вашем предприятии обстоят дела с продажами, поставками?

– Показатели выполняются. Наша продукция имеет спрос, несмотря на высокую конкуренцию со стороны российских заводов, а так же наличие на рынке продукции китайских производителей. И это позволяет нам увеличивать объемы продаж. Наше предприятие работает с такими партнерами, как комбайновый завод «Россельмаш», петербургский тракторный завод, поставляем мы свою продукцию на завод «Тверстоймаш». И тем не менее, я считаю, что такие встречи, как эта, очень полезны – это прекрасная возможность наладить отношения с коллегами, обменяться не только контактами, но и бесценным, полезным опытом.

...Кстати, в семинаре приняли участие специалисты таких бобруйских предприятий как: ОАО «Славянка», ОАО «ЭковерПро», ОАО «Беларусьрезинотехника», ОАО «Бобруйский кожевенный комбинат», ОАО «ТАИМ», ОАО «ФанДОК», ОАО «БЗТДиА», ОАО «Красный пищевик», «Барро», ОАО «Бобруйский мясокомбинат», УП «Контакт-Бобруйск» ООО «БелТИЗ».



# Наши заказчики

**Донской горно-обогатительный комбинат был основан в 1938 году на базе Южно-Кемпирсайских (Донских) хромитовых месторождений, которые по подтвержденным запасам занимают второе место в мире, а по высокому качеству полезных ископаемых не имеют аналогов. Сегодня Донской горно-обогатительный комбинат – крупнейшее горнорудное предприятие, единственный в республике производитель и поставщик высококачественной хромовой руды для металлургической, огнеупорной и химической промышленности.**

Строительство рудников, становление

коллектива осуществлялось в регионе, где полностью отсутствовали горнодобывающие предприятия, подъездные пути, квалифицированные кадры. Трудности этого этапа еще более усугубились с началом Великой Отечественной войны. В этот период предприятием, которое к этому времени называлось Донским хромитовым рудоуправлением, была обеспечена бесперебойная поставка высококачественной руды ферросплавным заводам страны, часть руды отгружалась союзникам по ленд-лизу.

Послевоенные годы ознаменовались неуклонным ростом добычи руды, замедленной морально устаревшей техникой, раз-



витием жилищного и социально-бытового строительства. Объем добычи в 1950 году в сравнении с 1940-м возрос в 2,4 раза, в 1955 году – в 3,7 раза, в 1959 году рудоуправление вышло на рубеж 1 млн.т, в 1964 году – 2 млн.т; с 1972 года добывалось свыше 3 млн.т руды в год. В 1973 году вошла в строй первая обогатительная фабрика, самая большая в мире по выпуску хромового концентрата: в 1989 году его было выпущено 682 тыс.т. Для сравнения: самая крупная из зарубежных фабрик – «Рюгхок» в ЮАР – имеет мощность 200 тыс.т по хромовому концентрату.

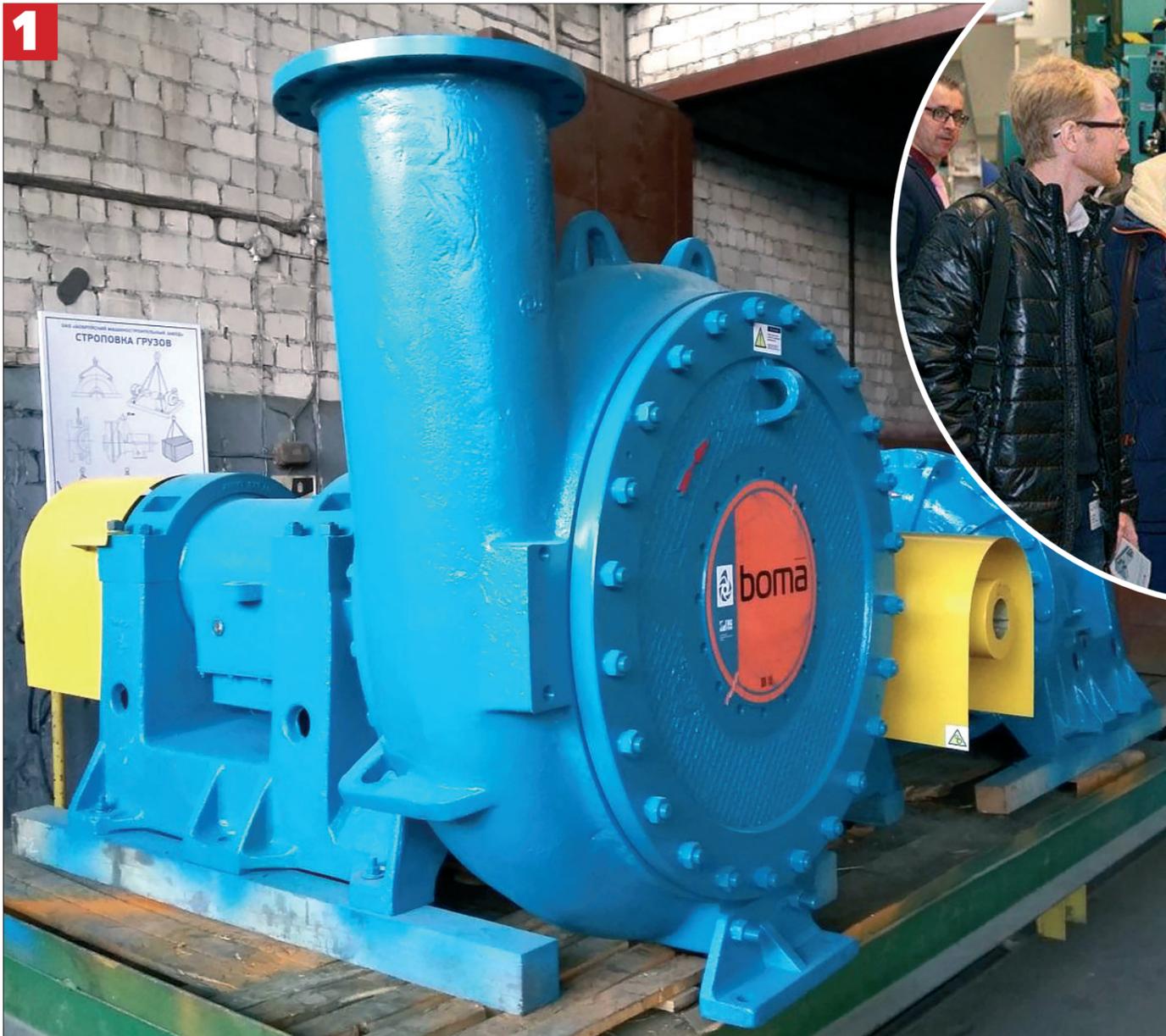
В декабре 1993 года «Донской ГОК» был зарегистрирован в качестве акционерного общества, в котором 10 процентов привилегированных акций принадлежит коллективу. На базе АО «Донской ГОК», Актюбинского завода ферросплавов и завода «Актюбинскспец-сталь» в 1994 году была образована государственная хол-

динговая компания «КРАМДС-хромит», деятельность которой, однако, была признана неэффективной.

Решением правительства Республики Казахстан в мае 1995 года АО «Донской ГОК» был передан под доверительное управление ТНК «Казхром», и в последующем этой компании продан его контрольный пакет акций. Три действующих предприятия хромовой отрасли Казахстана – АО «Донской ГОК», Аксуский (бывший Ермаковский) и Актюбинский (АО «Феррохром») заводы ферросплавов – были объединены по технологическому принципу (хромовая руда – феррохром) с выходом на конечную продукцию. Это дало возможность оперативно координировать производство в зависимости от уровня цен и спроса на конечную продукцию на мировом рынке и обеспечить маневр в жесткой конкурентной борьбе на ограниченном рынке сбыта.

## В двух строках

1



2



● Землесос GrAU 2000/63 готов к отгрузке и установке на земснаряд АО «АрселорМиттал», являющегося крупнейшим горно-металлургическим предприятием Республики Казахстан (фото 1).

● В московском ЦВК «Экспоцентр» прошла выставка «Технофорум-2017». В ней приняли участие 89 компаний из 6 стран: России, Беларуси, Израиля, Китая, Швейцарии, Республика Корея, которые продемонстрировали комплексные технологии на базе высокопроизводительного оборудования, инструмента и оснастки для технического перевооружения предприятий (фото 2).

# ...И проблемы рассмотрели



16 ноября в подразделениях предприятия в соответствии с утвержденным графиком прошел очередной Единый день информирования, основная тема которого – «Развитие в Республике Беларусь предпринимательской инициативы и стимулирование деловой активности». Кроме этого вопроса были рассмотрены актуальные проблемы, стоящие перед трудовыми коллективами: выполнение производственных заданий; соблюдение правил и норм охраны труда и промышленной безопасности, культуры производства. К примеру, на инфодне в МСЦ присутствовал инженер по промышленной безопасности А.М. Плехоткин. Он напомнил рабочим цеха о необходимости проведения проверки станков и кранового оборудования перед началом рабочей смены. Акцентировал внимание на исправную работу устройств безопасности и концевых выключателей. Уделил внимание на действия рабочих в случае выявления неисправности станка или крана. Также был поднят вопрос о возникновении опасных факторов при посещении цеха комиссиями и экскурсионными группами.

И как обычно, День информирования закончился вопросами работников подразделений и ответами на них представителей руководства. Основными поднятыми

вопросами были: обеспечение специальной одеждой и средствами индивидуальной защиты (защитные очки), перспективы развития общества. По результатам собрания был составлен отчет. На вопросы, требующие решений, разъяснения будут даны на последующем Едином дне информирования.



## Мастера маленькой ракетки

18-19 октября в спортивном зале нашего завода прошли соревнования среди работников предприятия по настольному теннису. В них приняли участие 11 человек, среди них две женщины. Победителями и призерами стали: среди женщин 1 место – инспектор по кадрам БРП Наталья Лозко, 2 место – уборщик ЛЦ Жанна Никифоровец; среди мужчин: 1 место – главный конструктор грунтовых насосов Алексей Бабинич, 2 место – инженер-конструктор КУпр Владимир Новиков, 3 место – ведущий инженер-технолог Григорий Калужный. Все

победители были награждены денежными призами от профсоюзного комитета.

А 4-5 ноября прошли уже городские соревнования по настольному теннису, в которых так же приняли участие работники нашего предприятия: Наталья Лозко – инспектор по кадрам БРП, Алексей Бабинич – главный конструктор грунтовых насосов, Ефим Хайкин – мастер МСЦ. Команда завода в своей подгруппе среди предприятий города заняла почетное 3 место.

Поздравляем победителей!



## Добросовестно, не ради «галочки»



С целью наведения порядка и благоустройства, соответствующих требованиям охраны труда, промышленной безопасности, культуры производства, подготовки к зимнему периоду производственных, бытовых и служебных помещений, сдачи отходов бумаги и картона, на предприятии 11 ноября был организован и проведен субботник, в котором приняло участие 118 человек.

Силами хозяйственной группы и работников литейного цеха был наведен порядок в сквере у обелиска воинам-защитникам, погибшим в годы Великой Отечественной войны.

Работники службы главного энергетика и литейного цеха убрали закрепленную за ними территорию. Всеми структурными подразделениями был организован сбор макулатуры. Наиболее активными в этом направлении

показали себя работники отделов по безопасности и режиму, закупок, бухгалтерии и литейного цеха.



Информационный бюллетень отпечатан в Могилевской областной укрупненной типографии им. Спиридона Соболя:  
г. Могилев, ул. Первомайская, 70.

Объем 1 печатный лист.